



企业 AI 转型升级

让 AI 进入业务 成为可复制的生产力

从战略咨询、人才培训和需求调研，到数据治理、AI 应用开发与 GEO 增长，形成从规划到持续运营的完整闭环。

现代化

可落地

可验证

了解解决方案 →

扫码咨询



6 核心服务模块

5 阶段交付闭环

1 统一业务入口

企业 AI 转型的起点

不是选择一个模型，而是选择一个值得先改变的业务问题。

武汉易星云科技有限公司 | 企业 AI 咨询 | 培训 | 数据治理 | 应用开发 | GEO

连接业务与技术的 AI 转型伙伴

以业务价值为目标，以组织能力、数据基础和工程交付为支撑。



武汉易星云科技有限公司

ENEbola TECHNOLOGY

武汉易星云科技有限公司是一家面向企业的人工智能技术服务公司。我们帮助客户识别高价值场景、建立 AI 使用能力、治理数据与知识资产，并开发真正进入业务流程的 AI 应用。

我们的工作原则：先诊断、再试点；先验证、再复制；既关注技术可用，也关注组织采用、数据安全与持续运营。

四层能力体系



战略与组织

目标对齐、路线图、治理机制

看清方向，确定优先级



人才与方法

分层培训、岗位 workflow、推广机制

让岗位真正会用 AI



数据与知识

数据标准、知识库、权限和质量

让知识能够被调用



应用与增长

智能体、系统集成、GEO 运营

让应用产生持续价值

从零散试用走向 系统转型

AI 的价值不在工具数量，而在业务流程、知识资产和组织机制的共同改变。

常见状态	转型后的能力
工具 个人选择，重复采购	工具 统一规范，按场景组合
知识 停留在个人对话	知识 沉淀为企业可复用资产
数据 分散且口径不一	数据 有标准、权限与质量机制
项目 演示多、上线少	项目 试点验证并持续迭代
管理 难以评价投入产出	管理 用业务指标衡量结果

五类可验证收益

●

效率

减少检索、整理、撰写和沟通成本

●

质量

统一知识口径，降低遗漏与返工

●

协同

让业务、数据和技术围绕同一目标

●

管理

形成可跟踪、可复盘的项目指标

●

增长

提升品牌在 AI 入口中的可见性

实际收益根据业务基线、数据条件与试点结果评估；不使用未经核实验的百分比承诺。



六大服务形成 完整闭环

覆盖方向判断、组织赋能、数据基础、应用落地与持续增长。



企业 AI 咨询

识别机会点，形成转型路线图与治理机制。

典型交付

诊断报告 | 路线图 | 治理建议



企业 AI 培训

面向管理层、骨干与一线岗位开展分层实战。

典型交付

课程体系 | 岗位练习 | 推广手册



需求调研

通过访谈与流程拆解，定义真实业务需求。

典型交付

场景清单 | 需求规格 | 评价指标



数据治理

盘点数据与知识，建立标准、权限和质量机制。

典型交付

数据目录 | 知识库 | 权限方案



AI 应用开发

开发知识助手、智能体和流程自动化应用。

典型交付

原型 | 系统集成 | 测试验收



GEO 服务

优化内容、实体与证据，持续监测 AI 可见性。

典型交付

问题库 | 内容地图 | 监测报告

一条服务链：咨询给方向，培训建能力，数据打基础，开发做落地，GEO 带增长。

可按单项服务切入，也可组合为企业 AI 转型年度计划。

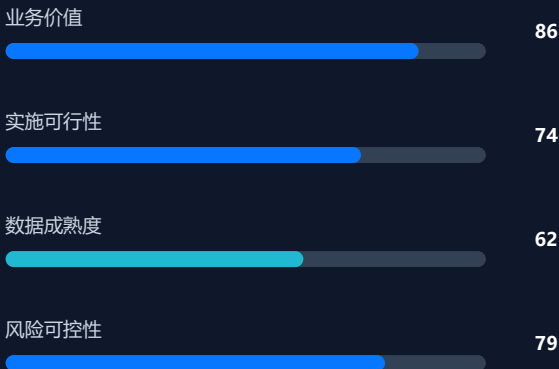
先看清方向，再 确定优先级

以企业目标为起点，把 AI 机会拆解为可执行的路线图。

诊断五个维度

- **战略** 目标、竞争环境、管理共识
- **业务** 流程、岗位、客户体验
- **数据** 来源、质量、权限、可用性
- **技术** 系统、模型、集成与安全
- **组织** 人才、机制、运营与治理

优先级评分模型



咨询工作如何展开

01

访谈与资料盘点

对齐战略、业务和技术现状
访谈纪要 | 现状清单

02

流程与机会识别

找到高频、重复、规则清晰的任务
机会地图 | 候选场景

03

场景评估与排序

综合价值、数据、风险与周期
优先级矩阵 | 试点建议

04

路线图与治理设计

明确试点、资源、角色和里程碑
路线图 | 治理机制

从会用工具到 重构岗位工作

分层、分岗、实战，让 AI 能力真正进入日常工作。

管理层 建立共识	AI 趋势与边界 转型路线图 风险治理
业务骨干 重构流程	场景识别 提示词方法 智能体工作流
一线岗位 提升效率	办公实战 知识检索 内容与数据处理
技术团队 支撑落地	模型选型 RAG Agent 评测与安全

从课堂到岗位的四步闭环



让企业知识变成 AI 可用资产

不是把文件放进知识库，而是建立可持续的数据与知识治理机制。



治理关注点



把模型能力嵌入 真实业务流程

从原型、数据连接、系统集成到上线运营，交付可使用、可管理的 AI 应用。



典型应用形态

企业知识助手 跨文档检索、制度问答、来源引用	业务智能体 按步骤执行任务，连接工具与系统	智能客服 意图识别、知识应答、工单协同
办公 Copilot 写作、分析、会议与资料处理	经营分析助手 指标查询、异常解读、报告生成	流程自动化 规则判断、审批辅助、任务流转

一个平台思路，服务 多个业务场景

围绕岗位任务设计 AI 工作流，从小场景验证，再向组织复制。

经营管理

经营分析 | 会议行动项 | 制度问答

业务价值 管理层看得懂、用得上

销售与增长

客户洞察 | 方案生成 | 商机跟进

业务价值 缩短资料准备与响应时间

客户服务

知识应答 | 工单归因 | 服务质检

业务价值 统一口径并沉淀服务知识

供应链与生产

采购比价 | 异常归因 | 质量助手

业务价值 提升信息处理与问题定位效率

人力与培训

能力地图 | 员工问答 | 学习路径

业务价值 让培训与岗位任务结合

专业服务

招投标 | 合同审阅 | 报告辅助

业务价值 提升复杂文档处理的一致性

选择试点：价值清晰 | 数据可得 | 风险可控 | 4-8 周可验证

优先选择一个高频、重复、可衡量的真实任务，而不是从“大而全”的平台开始。

让品牌进入 AI 的答案场

面向 AI 搜索、问答与推荐入口，提升企业被理解、被发现和被引用的概率。



五项核心服务



GEO 不承诺特定平台的固定排名或必然推荐，以持续提升内容被理解和引用的概率为目标。

每个阶段都有 清晰产出

以阶段验收和持续复盘控制范围、质量、风险与投入。

01

诊断

现状诊断 | 机会清单 | 优先级建议

对齐目标与现状

02

设计

试点方案 | 需求规格 | 安全边界

明确方案与指标

03

实施

应用系统 | 知识资产 | 岗位手册

完成建设与集成

04

验证

指标报告 | 用户反馈 | 优化清单

验证效果与采用

05

复制

推广手册 | 运营机制 | 年度计划

形成规模化机制

项目治理机制

业务负责人

定义目标与验收标准

项目负责人

管理范围、计划与协同

数据负责人

保障数据质量与权限

技术团队

负责开发、集成与运维

[CONTACT / 开启合作](#)

从一个真实问题开始 讨论 AI 下一步

带着业务目标、当前卡点和优先试点，与我们进行一次具体沟通。



转型诊断与工作坊

适合明确方向、统一管理层与业务团队共识



场景试点与项目实施

适合快速验证一个具体业务场景的价值



年度顾问与持续运营

适合持续推进培训、应用和 GEO 迭代



武汉易星云科技有限公司
ENEbola TECHNOLOGY

连接易星云

扫码添加企业微信，沟通您的业务目标与试点需求

- 业务目标** 效率、质量、体验还是增长？
- 当前卡点** 流程、数据、人才、系统还是可见性？
- 优先试点** 哪个岗位或客户场景最值得先做？

027-87805210 18627001072

xserver.cn



企业微信 | 扫码咨询

武汉易星云科技有限公司